



Кафедра юридичної психології

АНОТАЦІЯ

навчальної дисципліни

«Теорія та практика переговорної діяльності»

Статус дисципліни:	вибіркова
Рівень вищої освіти:	другий
Ступінь вищої освіти:	магістр
Галузь знань:	С «Соціальні науки, журналістика, інформація та міжнародні відносини»
Спеціальність:	С4 «Психологія»
Освітня програма:	«Психологія (поліцейські)»
Форма здобуття вищої освіти:	заочна
Мова навчання:	українська
Форма підсумкового контролю:	залік
Рік набору:	2026
Стислий опис навчальної дисципліни	Предметом навчальної дисципліни «Теорія та практика переговорної діяльності» є психологічні закономірності та особливості взаємодії людей у процесі ведення переговорів. Метою викладання навчальної дисципліни є оволодіння системою загальнотеоретичних та практично-орієнтованих знань, вмінь стосовно психологічної взаємодії у процесі проведення переговорної діяльності. Програма навчальної дисципліни складається з таких тем: 1. Загальна характеристика переговорної діяльності 2. Основні завдання, функції та закономірності переговорної діяльності 3. Психологічні технології та прийоми ведення переговорів Очікувані результати вивчення дисципліни:

	Дисципліни спрямована на набуття системного розуміння сутності та структури переговорного процесу, розвиток критичного й аналітичного мислення, комунікативної компетентності та психологічної стійкості. Дисципліна забезпечує здатність інтегрувати теоретичні знання з практичними навичками, ефективно застосовувати методи й інструменти переговорів у професійній діяльності, приймати виважені рішення в умовах конфлікту чи протидії, здійснювати професійну рефлексію та управляти власним саморозвитком. Очікується, що здобувачі зможуть комплексно оцінювати переговорні ситуації, обґрунтовувати вибір комунікаційних стратегій, прогнозувати наслідки прийнятих рішень і демонструвати готовність до ефективної взаємодії у правоохоронній сфері.
--	--